

2026 年 9 月 1 日

R&C 株式会社

報道関係者各位

25 歳で TOT 基準を達成したトップセールスの実践ノウハウ

全国の保険募集人向けに無料で営業支援

「R&C 保険営業ラボ」9 月 1 日より開始

R&C 株式会社(本社:東京都港区、代表取締役:足立哲真、以下 R&C)は、全国の保険募集人を対象とした LINE 型営業支援サービス「R&C 保険営業ラボ」を、2026 年 9 月 1 日より開始します。



「R&C 保険営業ラボ」では、25 歳で TOT 基準を達成した当社代表の足立哲真が、営業現場で培ってきた経験や知見をもとに、日々の保険営業活動に役立つ情報を LINE 公式アカウントを通じて継続的に提供します。

足立が実践を通じて培ってきた営業ノウハウを、トークスクリプトをはじめとした各種資料やセミナーアーカイブ、ノウハウ動画など、さまざまなコンテンツとして無料で提供することで、多くの保険募集人が一つ上のステージを目指すよう全力でサポートします。

■開始の背景

保険営業を取り巻く環境は、顧客ニーズの多様化やデジタル化の進展などにより、大きく変化しています。

その一方で、営業現場ですぐに活かすことのできるスキルや、成果を上げてきた営業パーソンの具体的なノウハウを、日常的かつ継続的に学べる機会は限られています。

そこで当社は、全国の保険募集人が所属会社や地域を問わず、営業活動に役立つ情報へ気軽にアクセスできる場として、「R&C 保険営業ラボ」を立ち上げました。

■提供予定の主なコンテンツ

1. 営業現場ですぐに活かせる資料やツール

社会保障や資産形成をはじめ、保険営業の面談、情報提供、ニーズ喚起などに活用できる資料やツールを提供します。「今日の面談から使える」実践性を重視し、営業活動を支援するコンテンツを順次追加していきます。

2. 足立哲真による限定営業ノウハウ動画

25 歳で TOT 基準を達成した当社代表の足立哲真が、これまで実践してきた営業ノウハウを動画で紹介します。第 1 回は「アポ取りと初回面談」をテーマに、見込み客との接点づくりから、初回面談で意識すべきポイントまで具体的に解説します。「R&C 保険営業ラボ」でしか視聴できない限定コンテンツとして、今後も実践的な動画を継続して公開する予定です。

3. 営業セミナーのアーカイブ配信

200 名以上が申し込んだ営業セミナーをはじめ、過去に開催したセミナーのアーカイブ動画を配信します。法人開拓、提案力向上、マーケット開拓など、保険募集人の成長につながるセミナーやウェビナーも順次ご案内します。

4. 音声メディアの配信

移動中や営業活動の合間など、忙しい中でも学べるポッドキャスト等の音声メディアを公開する予定です。時間や場所を選ばず、継続的に営業のヒントを得られる環境を整えていきます。

■LINE 登録方法

「R&C 保険営業ラボ」への登録は、当社社員からの紹介のみとなります。登録を希望される方は、お知り合いの R&C 社員へお問い合わせください。当社社員から共有される紹介 URL を通じて、LINE 公式アカウントを友だち追加していただきます。登録時には基本情報の入力に加え、今後、一人ひとりに合った情報を配信するため、全 5 問の簡単なアンケートにご回答いただきます。

■代表取締役 足立哲真 コメント

「保険営業では、知識を得るだけでなく、それを実際の面談や提案でどのように活用するかが重要です。私自身が営業現場で実践し、成果につながった考え方や行動を、できる限り分かりやすくお伝えしていきます。『R&C 保険営業ラボ』が、全国の保険募集人にとって新たな気づきや挑戦のきっかけとなり、一つ上のステージを目指すための伴走者になれば幸いです。」

【サービス概要】

名称:	R&C 保険営業ラボ
開始日:	2026 年 9 月 1 日
対象者:	全国の保険募集人
提供方法:	LINE 公式アカウント
登録方法:	当社社員からの紹介
コンテンツ:	営業資料やツール、限定営業ノウハウ動画、アーカイブ動画、音声メディア 他

【会社概要】

社名:	R&C 株式会社
代表:	代表取締役 足立哲真
本社所在地:	東京都港区芝浦 3-16-4 山田ビル 4 階
URL:	https://www.randcins.jp
設立:	2006 年 5 月
事業内容:	生命保険の募集に関する業務、損害保険代理店業

＜本件に関するお問い合わせ先＞

R&C 株式会社 営業推進部

E-mail: pr@randcins.jp TEL: 03-6381-7200

受付時間: 平日 9:00～18:00